

# "Geld schenken verrijkt"

## Andor de Rooy steunt Familiehuis

Geld achter de hand is een veilig idee. Toch krijgt geld pas echt waarde als het wordt aangewend. Voor jezelf of voor een ander. Andor de Rooy werd geraakt door het werk van Familiehuis Daniël den Hoed en besloot deze instelling langdurig te steunen.

“Eén ding: maak er geen zielig verhaal van!”, zo stelt Private Banking klant Andor de Rooy aan het slot van het interview met klem. Dat is het ook niet geworden. Evenmin werd het een vrolijk artikel. Wat dan wél? Een verhaal waarin verdriet en geluk elkaar in balans houden.

### VREUGDE EN VERDRIET

In 2002 werd bij Andors vrouw Ellen, op dat moment in verwachting van hun eerste kind, kanker geconstateerd. De bevalling van hun zoon werd een maand vervroegd om snel te kunnen starten met de behandeling. Ellen was amper een paar dagen bevallen toen ze de eerste chemokuur kreeg. Daarop volgde een zware periode waarin Andor en Ellen heen en weer werden geslingerd tussen hoop en vrees. Andor: “Ellen was ernstig ziek en werd behandeld. Ze was bang en verdrietig maar aan de andere kant was ze ook blij, want ze was net moeder geworden. Ze wilde onze zoon natuurlijk zoveel mogelijk zien; daar putte ze kracht uit. We woonden in Amerongen en Ellen werd behandeld in de Daniël den Hoed Kliniek in Rotterdam. Als ze daar een kuur onderging, verbleef ik met onze zoon in het aangrenzende Familiehuis Daniël den Hoed. Zo kon ik haar ondersteunen en kon ze volop onze zoon zien. Van dat jaar heb ik ongeveer twintig weken doorgebracht in het Familiehuis.”

### FAMILIEHUIS: FANTASTISCHE VOORZIENING

Het Familiehuis Daniël den Hoed biedt onderdak aan naasten van mensen die in de eraanstaande kliniek worden behandeld. Andor: “Het wordt gerund door vrijwilligers. Je betaalt slechts een fractie van de werkelijke kosten, namelijk € 20,- per overnachting. Er staan wasmachines zodat je je kleren kunt wassen, je kunt er zelf koken, er was thuiszorg voor onze baby, er is een plek waar je tv kunt kijken, kortom: een fantastische voorziening. De vrijwilligers die er werken, hebben allemaal op de een of andere manier zelf ervaring met kanker. Ze weten dus wat iemand meemaakt als bij zijn partner kanker wordt geconstateerd. Als je wilt, kun bij hen ook je hart luchten. Zelf heb ik van die mogelijkheid trouwens geen gebruik gemaakt. Ik wilde dat alles zo normaal mogelijk zou doorgaan, met name ook voor onze zoon. Dat vonden ze prima. Ze gaan niet aan je zitten trekken en respecteren je privacy. Wil je praten, dan luisteren ze. Geen behoefte om te praten? Ook goed.”

Aanvankelijk leek de behandeling het gewenste effect te sorteren, maar na een half jaar stak de kanker opnieuw de kop op. Ellen redde het niet. Ze overleed enkele dagen voordat haar zoon zijn eerste verjaardag zou vieren. Andor probeerde vervolgens de draad weer op te pikken. “Ik ben er mentaal goed doorheen



gekomen, maar ik kon binnen mijn oude werkkring mijn draai niet meer vinden. Ik werkte op dat moment tien jaar als leiderschapscoach en kon onvoldoende naar mijn eigen opvattingen en ideeën werken. Daarom ben ik in 2004 een eigen praktijk gestart: De Rooy Managementontwikkeling. Ik werk nog altijd samen met twee vrienden die me daar destijds bij hebben gesteund: Peter Mackaay en Jacco van den Berg.”

Geen verkeerde stap, mogen we anno 2010 constateren. Het gaat Andor voor de wind. Hij heeft niet alleen lol in zijn werk als organisatiepsycholoog en leiderschapscoach, hij is er ook succesvol in. “Leiderschap is een onderwerp dat sinds de kredietcrisis sterk in de belangstelling staat. Dat merk ik aan den lijve, want ondanks – of misschien wel juist dankzij – de recessie gaan de zaken beter dan ooit.”

Andor ontwikkelde een methodiek om leiderschap bij managers te versterken: ‘managementsparring’. “Het heeft raakvlakken met intervisie, coaching en training, maar het is geen van alle. De essentie is dat ik heel intensief werk met heel kleine groepen: twee of drie

managers, liefst afkomstig uit de verschillende disciplines. We trekken ons terug en gaan dan de diepte in. Dat werkt; deelnemers zijn erg enthousiast.”

### **DE MENS CENTRAAL**

Voor zowel managers als voor banken geldt dat we ze blindelings willen kunnen vertrouwen. Andor: “Vertrouwen is anno 2010 een kritische succesfactor. Zelf werk ik graag in kleine groepen, zodat ik me volledig op de mens achter de manager kan richten. Persoonlijke aandacht, de mens centraal en realisme: dat zijn waarden die mij aanspreken. Misschien dat ik me daarom ook zo thuis voel bij de Rabobank. In 2004 heb ik Paul van Rossum leren kennen, mijn persoonlijke accountmanager Private Banking. Daar is een prettig contact uit ontstaan en gaandeweg heb ik alle bankzaken overgeheveld naar de Rabobank.” Paul van Rossum: “Gaandeweg is Andor een totaalrelatie geworden. We gaan dit jaar een complete financiële planning voor hem maken, waarin we onder meer zijn pensioen en de studie van de kinderen meenemen. Ik denk dat een overstap als die van Andor alles te maken

# "JE WORDT ER ALS HET WARE GEDWONGEN TE GENIETEN"

heeft met onze manier van werken. We hebben persoonlijke aandacht en kunnen fungeren als klankbord, maar we dringen ons nooit op."

Dat de zaken goed gaan, is uiteraard prettig. Sinds negen maanden wonen Andor en Marcha, met wie hij in 2006 trouwde, in een nieuw huis in Amerongen. In 2008 is het gezin uitgebreid met een dochter, wat het nieuwe geluk compleet heeft gemaakt. Andor besloot zijn welvaart niet uitsluitend voor zichzelf te houden. "Ik heb destijds heel intensief gebruik gemaakt van het Familiehuis en weet uit eigen ervaring hoe belangrijk die voorziening is. Daarom draag ik per opdracht de kostprijs van een overnachting in het Familiehuis, € 120, af aan het Familiehuis. Dat bedrag is intussen opgelopen tot € 8.000. Ik vind het prettig dat ik nu op deze manier iets terug kan doen."

## GEDENKBANK

Ergens in de uiterwaarden van de Rijn bij Amerongen, ter hoogte van de Zandvoort, staat een bank. Het is een onalledaags ontwerp, gemaakt van drijfhout uit de Rijn

door een inwoner uit Amerongen. Je zou het kunnen opvatten als een daad van burgerlijke ongehoorzaamheid – De Rooy geeft meteen toe dat een vergunning om de bank daar te plaatsen ontbrak. De bank is echter eerst en vooral een liefdevol gebaar naar zijn overleden echtgenote, zo vertelt hij. "De liefde voor de natuur was een van de dingen die ons bond en die ons aan Amerongen bond. Dat is een van de redenen waarom we in 2000 van Amsterdam naar het rivierengebied zijn verhuisd. We hielden ervan hier in de omgeving te wandelen en te fietsen, we waren dol op de uiterwaarden van de Rijn. Het is een prachtig gebied, in alle jaargetijden. Op sommige stukken kun je 's winters zelfs schaatsen. De maker van de bank stelde hem ter beschikking toen hij het verhaal van Ellen hoorde. Ik heb de bank vervolgens omgedoopt tot een gedenkbank door er een plaat met de tekst 'Laat de zon maar schijnen' op te bevestigen. Als je daar zit en de zon schijnt inderdaad, is het een van de mooiste en bijzonderste plekken die ik ken. Hij is gemaakt van de natuur, voor de natuur. Als je daar zit, word je als het ware gedwongen te genieten van de prachtige natuur en rust om je heen."

## RABO CHARITYDESK

Wilt u (een deel van) uw vermogen inzetten om uw maatschappelijke ambities te realiseren? Uw accountmanager Private Banking heeft de expertise om u te helpen. Hij wordt daarbij ondersteund door de Rabo CharityDesk, ons kenniscentrum op het gebied van schenkingen aan goede doelen. Wilt u meer weten over de financiële, fiscale en juridische aspecten van schenken? Neem dan contact op met uw accountmanager Private Banking.

## FAMILIEHUIS DANIËL DEN HOED

Familiehuis Daniël den Hoed is van onschatbare waarde, vinden bezoekers. Ze schreven onder meer in het gastenboek: "Dit huis is geweldig, luxe en troostend" en "Als ik ooit nog een suggestie mag doen voor een goed doel: HET FAMILIEHUIS." Kijk voor meer informatie op [www.familiehuis.nl](http://www.familiehuis.nl).

